



AAA IT-Law + E-Projects AG, MWSt-Nr. 334'063  
Engelgasse 43, Postfach 564, CH-4020 Basel  
Basler Kantonalbank, Kto. 16 454.121.97

Markus Ackermann  
lic.iur., dipl. Wirtschaftsinformatiker HWV-WIS,  
dipl. Telecomingenieur FH-NDIT/DIS

Lothringerstr. 139  
CH-4056 Basel  
Fon: +4179 322 24 36  
Fax: +4186 079 322 24 36  
e-mail: ackermann@it-law.ch

[www.it-law.ch](http://www.it-law.ch)

### Wollen Sie darauf verzichten ?

- Mehr Sicherheit
- Mehr Ertrag
- Tiefere Kosten
- Besseres Preis- / Leistungsverhältnis



## Wie können Ihre IT-Verträge sicherer und profitabler werden ?

Sehr geehrte Damen und Herren

Sicher möchten Sie den Erfolg Ihres Unternehmens optimieren. Das gehört zu den Kernaufgaben jedes erfolgreichen Unternehmers. Wir zeigen Ihnen, wie Sie Ihre IT-Verträge und damit Ihre Erträge absichern, wie Sie Ihr Unternehmen stärken und warum **Sie** dadurch **bares Geld verdienen**:

- **Gute IT-Verträge steigern Ihre Erträge und minimieren Ihre Kosten.** Unsere Kunden berichten von **Kosteneinsparungen** in der Grösse von 50 % Ihres EBIT oder von 10 bis 20 % **Ertragsausweitung** bei unveränderter Kostenstruktur, oft sogar rückläufigen, absoluten Kosten.
- **Mit guten IT-Verträgen stärken Sie Ihr Unternehmen:** Damit können Sie Ihre Interessen wirkungsvoller durchsetzen. Damit können Sie Ihre Erträge, Ihre Marktleistung, Ihr Projektmanagement und die Liefergüter Ihrer Projekte und Serviceverträge **rechtlich absichern und betriebswirtschaftlich optimieren**. Damit stellen Sie sicher, dass der Betrieb Ihrer IT im richtigen rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Rahmen abläuft. Damit können Sie Ihr IT-Contract Management und Ihre Lizenzverträge optimieren.

Was wollen Sie mehr ? - Als erfolgreicher Unternehmer wollen Sie handeln. Deshalb fragen Sie sich: **Wo sollten Sie mit der Optimierung ansetzen ?**

Als erfolgreicher Unternehmer

## Gestalten und managen Sie Ihre IT-Verträge Interesse wärend !

Am Anfang steht das Können: Wer IT-Verträge gestaltet, braucht vertieftes, **interdisziplinäres** juristisches, IT- und betriebswirtschaftliches **Know-how, d.h.: Sachkunde**. Nur diese Verbindung bringt Ihnen den doppelten Nutzen: **juristische Sicherheit und betriebswirtschaftlichen Erfolg**.

Mit guten IT-Verträgen erhalten Sie, was Sie wollen: Erfahrungsgemäss entscheiden nicht juristische Spitzfindigkeiten über den Erfolg Ihrer IT-Verträge, sondern optimierte Abläufe, Kosten und Erträge. Die **Integration** Ihrer Geschäftsprozesse mit den wirtschaftlichen und rechtlichen Rahmenbedingungen Ihres Unternehmens ist der logische Kern dieser Aufgabe. Diese Integration stellt sicher,

- dass Sie die IT-Liefergüter Interesse wärend und ablaufgerecht spezifizieren
- dass Sie Ihre IT-Projekte optimal aufsetzen, managen und zum Erfolg führen
- dass Sie Ihre IT-Verträge kostengünstig und profitabel umsetzen
- dass Sie sich optimal auf künftige Entwicklungen einrichten.



Als erfolgreicher Unternehmer

## Nutzen Sie Ihre IT-Verträge als Management-Tool !

Mit guten IT-Verträgen haben Sie das Recht auf Ihrer Seite. Die Beachtung der rechtlichen Rahmenbedingungen begünstigt wesentlich den Erfolg Ihrer IT-Initiativen, denn dadurch:

- wird die Position von Projekt- und Servicemanagern im Alltag gestärkt
- wird die Vielzahl der rechtlichen Beziehungen geordnet
- werden die Projekte und Servicebeziehungen besser spezifiziert
- werden Chancen und Risiken schneller erkannt und Interesse während gemanaged.



Dies sind notwendige, aber nicht hinreichende Bedingungen. Als erfolgreicher Unternehmer

- managen Sie in adäquater Granularität und in adäquatem Format Leistungsspezifikationen und Prozess-Interfaces
- verbinden Sie die spezifizierten IT-Leistungen mit profitablen Preisen
- nutzen Sie die IT-Verträge als wirkungsvollstes Instrument für die Durchsetzung Ihrer Interessen. Warum ?

**Gute IT-Verträge sind das wirkungsvollste Instrument für die Durchsetzung Ihrer Interessen:** Denn sie gestalten ein **integriertes, sich stetig aktualisierendes, betriebswirtschaftlich optimiertes, normatives System**

- für das Projekt- und Service-Management sowie
- für die Realisierung des Projektes bzw. die Erbringung des Service,
- welche mit dem IT-, Projekt- und Service-Controlling integriert werden können und sollten.

Als erfolgreicher Unternehmer sind Sie es ganz selbstverständlich gewohnt, auf die bestmögliche Integration von Prozess-Interfaces zu achten. Warum sollte dies bei IT-Verträgen anders sein ? Gute IT-Verträge berücksichtigen den gesamten Lebenszyklus einer IT-Leistung: Die **durchgehende Integration** von Requirements Engineering, Service & Project Management, Daily Operation bis hin zur Phase Out

- stärkt Ihr Unternehmen
- erlaubt Ihnen eine den konkreten, aktuellen Verhältnissen angepasste Skalierung, Qualifizierung und Quantifizierung als Management-Support,
- und sichert den Erfolg Ihrer IT-Verträge.

Ein wichtiges Ziel hierbei ist ein continuous improvement **bei optimierten Kosten und Erträgen**. Im Zentrum sollte nicht eine hindernde Bürokratie stehen, sondern das resultat-orientierte Management.

Als erfolgreicher Unternehmer

## Nutzen Sie unsere Fachkompetenz !

Wir pflegen einen vernetzten, **interdisziplinären** Beratungsansatz und haben uns spezialisiert auf die **Integration von Betriebswirtschaft, Informatik und Recht** auf der Basis einer **über 10jährigen, praktischen Erfahrung**. Bessere Erfolgsgaranten als Sachkunde und Erfahrung gibt es nicht.

### Wie sollten Sie vorgehen ?

Sie können zwischen verschiedenen, interessanten und kombinierbaren Optionen auswählen:

Idealerweise führen Sie die **Begleitung von grösseren Aufträgen oder die Optimierung Ihres Legal Framework** als Projekt. Statt jedes Mal das Rad neu zu erfinden, führt unsere erprobte Methodik mit standardisierten Objekten zu guten, kostengünstigen Lösungen.

➡ **Rufen Sie mich doch gleich an und vereinbaren Sie mit mir ohne Kostenfolge einen Gesprächstermin.** So können wir uns kennen lernen, danach erhalten Sie eine Offerte. Sie erreichen mich unter **079 322 24 36**.

➡ **Oder besprechen Sie diese Angebote in Ihrem Unternehmen und faxen Sie mir Ihren Bedarf:** Auf dem beiliegenden Antwort-Fax müssen Sie Ihren Bedarf nur ankreuzen und auf die Handy-Combox faxen, damit ich sofort reagieren kann: **086079 322 24 36**

Sie haben zusätzlich die Möglichkeit, sich in firmenindividuellen oder öffentlichen Workshops in wichtige, ausgewählte Bereiche der Materie einzuarbeiten.

➡ **Melden Sie sich an zu Ihren persönlichen, firmenindividuellen Workshops oder zu den öffentlichen Workshops der IT-Law-School für Praktiker.** So bauen Sie in kurzer Zeit profitables Know-how auf. Firmenindividuelle Workshops bringen die besten Resultate. Weitere Informationen und Anmeldeformulare zu firmenindividuellen und öffentlichen Workshops finden Sie im beiliegenden Antwort-Fax und im Schulungskatalog an der unten angegebenen Internet-Adresse **www.it-law.ch** sowie unter **www.seminare.ch**.

**Profitieren Sie von diesen Angeboten.** Sie sind in der Schweiz einzig und es zahlen sich für Sie in kürzester Zeit aus:

- Wenige Garantietage für den Leistungsbezüger,
- wenige zusätzlich fakturierbare Tage für den Leistungserbringer,
- die Verbesserung der Qualität und / oder die schnellere Lieferung der Güter



finanzieren die Investition in die betriebswirtschaftliche und rechtliche Optimierung Ihres Unternehmens sowie in Ihren Know-how Aufbau wie von selbst.

Unsere Referenzen werden Ihnen gerne bestätigen, dass Ihre Anliegen bei uns in den besten Händen sind.

**Stärken Sie Ihr Unternehmen. Optimieren Sie. Machen Sie Ihre IT-Verträge sicherer und profitabler** – besser heute als morgen. Ich freue mich darauf, **Sie** kennen zu lernen

Lic. iur. Markus Ackermann  
Dipl. Wirtschaftsinformatiker HWV / WIS  
Dipl. Telecomingenieur FH-NDIT/DIS

Weitere Informationen finden Sie im Internet:

<b>IT-Law-School: Unser Schulungsangebot (öffentliche und firmenindividuelle Workshops)</b>	<a href="http://www.it-law.ch/">http://www.it-law.ch/</a> <a href="http://www.it-law.ch/htm_fi/SCHULUNG.HTM">http://www.it-law.ch/htm_fi/SCHULUNG.HTM</a>
<b>Könnten Ihre IT-Verträge optimiert werden ?</b>	<a href="http://www.it-law.ch/htm_fi/aaa_flyers.htm">http://www.it-law.ch/htm_fi/aaa_flyers.htm</a>
<b>Das Projektmanagement stärken !</b>	<a href="http://www.it-law.ch/htm_fi/aaa_dow.htm">http://www.it-law.ch/htm_fi/aaa_dow.htm</a>
<b>IT-Outsourcing – Von der Produktionsorientierung zur Marktorientierung</b>	<a href="http://www.it-law.ch/htm_fi/aaa_dow.htm">http://www.it-law.ch/htm_fi/aaa_dow.htm</a>
<b>ASP aus Kundensicht</b>	<a href="http://www.it-law.ch/htm_fi/aaa_dow.htm">http://www.it-law.ch/htm_fi/aaa_dow.htm</a>

**Beachten Sie auch unsere Internetseite [www.it-law.ch](http://www.it-law.ch)**



AAA IT-Law + E-Projects AG, MWSt-Nr. 334'063  
Engelgasse 43, Postfach 564, CH-4020 Basel  
Basler Kantonalbank, Kto. 16 454.121.97

**Ja, wir wollen:**

- **Mehr Sicherheit**
- **Mehr Ertrag**
- **Tiefere Kosten**
- **Besseres Preis- / Leistungsverhältnis**



Markus Ackermann  
lic.iur., dipl. Wirtschaftsinformatiker HWV-WIS,  
dipl. Telecomingenieur FH-NDIT/DIS

Lothringerstr. 139  
CH-4056 Basel  
Fon: +4179 322 24 36  
Fax: +4186 079 322 24 36  
e-mail: ackermann@it-law.ch

**Fax: 086079 322 24 36**

AAA IT-Law + E-Projects AG  
**z.g.H. Markus Ackermann**  
Engelgasse 43  
CH - 4020 Basel

Ort, Datum: \_\_\_\_\_

## Antwort-Fax

Absender:  
Firma: \_\_\_\_\_

Vorname, Name: \_\_\_\_\_

Strasse: \_\_\_\_\_

Abteilung, Funktion: \_\_\_\_\_

Land, Postleitzahl, Ort: \_\_\_\_\_

Telefon, e-mail: \_\_\_\_\_

(Merci !)

Sehr geehrter Herr **Ackermann**

Ich wünsche von Ihnen folgende Aktion(en):

- Bitte rufen Sie mich **unverbindlich** an zur Vereinbarung eines **Gesprächstermins**. Ich möchte mehr wissen zu folgenden **Dienstleistungs- / Beratungs-Angeboten** (ankreuzen möglich):
  - Legal Framework für meine Firma
  - Allgemeine IT-Vertragsberatung
  - Outsourcing / Outtasking / ASP
  - Outsourcing-Verträge und SLAs
  - Service Management
  - IT-Contract-Management
  - IT-Produktmanagement
  - sonstiger Bedarf (z.B. allgemeine jur. oder betriebswirt. Beratung, Coaching, Projektsanierungen, Projektmanagement):
  - Begleitung von grösseren Projekten
  - Pflichtenhefte / Requirements Engineering
  - Selektion geeigneter IT-Partner
  - IT-Projektverträge
  - IT-Projektmanagement / IT-Controlling
  - IT-Vertriebsverträge
  - IT-Lizenzverträge

- Bitte rufen Sie mich an. Ich möchte von Ihnen eine **Offerte** für ein oder mehrere **firmen-individuelle Workshops** zu folgenden Themen (ankreuzen möglich)

- Projektverträge
- Outsourcing und ASP
- Contract-Management
- Datenschutz
- Öffentliches Beschaffungswesen (neu)
- Recht für IT-User (e-business-law)
- Recht für Rechenzentren (i-tools-law)
- IT-Lizenzverträge
- IT-Security Law (neu)
- Requirements Engineering (neu)

- Ich melde **verbindlich** ..... Personen an für die oben angekreuzten **öffentlichen Workshops** (für die Konditionen, den Inhalt und die Preise siehe den Schulungskatalog auf [www.it-law.ch](http://www.it-law.ch); für die Termine, den Inhalt und die Preise vgl. [www.seminare.ch](http://www.seminare.ch))

**Beachten Sie auch unsere Internetseite [www.it-law.ch](http://www.it-law.ch)**